

Jonas träumt vom Unternehmertum. Du auch?

Jonas erinnert sich an die Abende, an denen sein Vater nach Hause kam, den Schlüssel auf den Tisch legte und sich zu ihm setzte. Es waren diese Momente, in denen es still wurde und sein Vater zu erzählen begann.

Von Gesprächen mit Kunden, die plötzlich doch Vertrauen fassten. Von Ideen, die umgesetzt wurden, und von Herausforderungen, die gemeistert wurden. Bei jeder Geschichte breitete sich in Jonas eine Mischung aus Staunen, Ehrfurcht und Neugier aus. Es war nicht die Welt der grossen Konzerne oder der Karriereleitern, sondern die seines Vaters, der jeden Tag etwas Eigenes schuf.

Mit jeder Geschichte wuchs in Jonas der Wunsch, selbst etwas aufzubauen. Und dieses Feuer wurde immer grösser. Jonas will auch lernen, wie man Dinge in Bewegung bringt. Wie man Verantwortung übernimmt, kommuniziert und überzeugt. Kurz: Er möchte Unternehmer werden.

Heute steht Jonas an der Schwelle. Er bringt keine langjährige Erfahrung an Erfahrung in Führungsetagen mit, aber einen grossen Willen, das Handwerk zu erlernen. Wie man mit Performance nicht nur Ergebnisse erzielt, sondern Entwicklung ermöglicht, sowohl bei anderen als auch bei sich selbst.

Bring dein Warum in unser Wie.

Und genau wegen seiner tief verwurzelten Motivation würden wir Jonas als Trainee mit Perspektive auf die Position des Junior Consultant einstellen.

Was du bei uns bewirken kannst:

- Du erweiterst deine rhetorischen Fähigkeiten und agierst in der Erstansprache von Führungspersönlichkeiten
- Du baust deine Gesprächs- und Verhandlungsführung aus
- Du erarbeitest Suchstrategien sowie Research-Pläne und setzt diese um
- Du baust dir ein Netzwerk in der Branche auf
- Du koordinierst Employer Branding Prozesse und begleitest unsere Consultants
- Du unterstützt die Geschäftsleitung in Projekten

Worauf wir zählen:

- Wir bevorzugen einen Hintergrund im Bereich Psychologie, Wirtschaft oder Kommunikation
- Du überzeugst mit Kommunikationsstärke, Kreativität und einem ehrgeizigen Mindset
- Du hast eine hohe Leistungsbereitschaft und eine sympathische und gewinnende Art
- Stilsichere Deutschkenntnisse
- Den Wunsch, nicht nur weiterzumachen, sondern weiterzukommen

Erzähl uns deine Geschichte.

Reiche deinen CV bei uns ein und lass uns an deiner intrinsischen Motivation, deiner Philosophie und deinen Erfahrungen teilhaben. Reiche deine Unterlagen unter hr@arkadium.ch ein.

Interessiert? Dann wende dich direkt bei Stefano Papes, Head of Market Strategy & Client Solutions, telefonisch unter [044 266 88 94](tel:0442668894) oder per Whatsapp mit dem Stichwort „Bewerbung Consultant“ unter [078 790 61 61](tel:0787906161).



Du möchtest vorab mehr über uns erfahren? Dann informiere dich und folge uns.