

Generation Sicherheit? Dann ist Maurice wohl im falschen Jahrgang.

Maurice hörte oft, dass Generation bequem sei. Man sage, sie wolle Sicherheit, meide Verantwortung und scheue lange Tage. Damit konnte er sich nicht identifizieren. Für ihn war klar, dass er nur weiterkommt, wenn er sich einbringt und dranbleibt. Nach dem Studium wollte Maurice zeigen, was in ihm steckt. Das Unternehmen war jung und vieles war im Aufbau. Er mochte das Gefühl, Teil von etwas zu sein, das gerade entsteht und in dem wirklich etwas bewegen kann. Schon nach kurzer Zeit war er mitten in einem wichtigen Projekt, das Tempo forderte und ihm mehr Verantwortung gab, als er erwartet hatte.

Manchmal sass er spätabends müde vor dem Laptop. Sein Kopf war voll, doch er blieb dran. Immer öfter wagte er sich an Aufgaben, bei denen er unsicher war. Er suchte den Austausch mit Kollegen, brachte eigene Ideen ein und traf Entscheidungen, die ihm früher zu gross erschienen. «Es ist intensiver, als ich gedacht habe, aber genau das bringt mich weiter», sagte er oft leise zu sich selbst.

In dieser Zeit spürte Maurice, dass man an Verantwortung wächst. Und dass man genau dann über sich hinauswächst, wenn es schwierig wird und man trotzdem weitermacht.

Deine Fortschritte erkennst du erst, wenn's schwierig wird.

Maurice zeigt, wie Verantwortung zum inneren Antrieb wird. Deshalb passt er perfekt zu uns in der Rolle als Senior Consultant.

Was du bei uns bewirken kannst:

- Akquise, Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen in Architektur und Immobilien von der ersten Ansprache bis zur langfristigen Zusammenarbeit
- Gewinnung neuer Mandate und Begleitung der Kunden durch den gesamten Prozess
- Aufbau eines qualifizierten Kandidatenpools
- Weiterentwicklung des Teams in Kommunikation, Psychologie, Selbstmanagement und Mindset
- Mitgestaltung von Strukturen und Abläufen für ein nachhaltiges Wachstum

Worauf wir zählen:

- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse sowie eine klare Ausdrucksweise
- Mehrjährige Erfahrung im Executive Search, idealerweise als Consultant oder Senior Consultant
- Nachweisbare Erfolge in der Umsetzung von Beratungsprojekten
- Gute Vernetzung in der Architektur- und Immobilienbranche
- Feines Gespür für Menschen und situationsgerechte Beratung

Erzähl uns deine Geschichte.

Reiche deinen CV bei uns ein und lass uns an deiner intrinsischen Motivation, deiner Philosophie und deinen Erfahrungen teilhaben. Wir freuen uns auf deine Unterlagen an hr@arkadium.ch.

Interessiert? Dann wende dich direkt an Stefano Papes, Head of Market Strategy & Client Solutions, telefonisch unter [044 266 88 94](tel:0442668894) oder per WhatsApp mit dem Stichwort „Bewerbung Senior Consultant“ unter [078 790 61 61](tel:0787906161).