

Was braucht es, damit Performance mehr wird als nur ein Ziel?

Der Tag begann früh. Levin war einer der Ersten im Büro. Drei Kunden warteten auf Rückmeldung, zwei Kandidaten auf Entscheidungen. Als kurz nach acht die Telefone klingelten und Gespräche durcheinanderliefen, wusste er, worauf es ankam: auf die Energie im Team.

Er hatte oft erlebt, wie sie alles veränderte. Wenn die Energie stimmte, liefen Dinge leichter, Ideen entstanden, Entscheidungen fielen schneller. Wenn sie fehlte, wurde selbst Routine zäh. Levin achtete darauf, wie Menschen miteinander sprechen, einander zuhören und sich gegenseitig tragen.

Wenn jemand stockte, stellte er eine Frage oder half, den Faden wiederzufinden. Solche Momente machten für ihn den Unterschied. Denn Energie entsteht nicht einfach so, sie wächst dort, wo Vertrauen herrscht und Menschen in dieselbe Richtung ziehen.

Am Abend dachte er an den Tag zurück. Für ihn war klar, was Teams stark macht: Energie, die entsteht, wenn alle am selben Ziel arbeiten.

Du wächst, wenn du Verantwortung übernimmst.

Als Teamleiter bist du mitten im Geschehen. Du hältst das Tempo, förderst dein Team und sorgst dafür, dass Einsatz zu Ergebnissen führt.

Was du bei uns bewirken kannst:

- Akquise von Kunden in deiner Sparte sowie die Pflege des Kundenstamms
- Du baust ein dediziertes Team auf und entwickelst es in Richtung Peak Performance
- Du schulst dein Team in Verhaltenspsychologie, Rhetorik und Selbstmanagement
- Du nutzt Diagnostik zur Laufbahn- und Potenzialanalyse
- Du entwickelst Strukturen, KPIs und Prozesse weiter
- Du akquirierst Mandate und baust Kundenbeziehungen aus
- Du führst neue Mitarbeiter in unsere Kultur ein, verankerst das Leitbild und die

Worauf wir zählen:

- Eloquenz und ausgezeichnete Deutschkenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung im Executive Search als Consultant / Senior Consultant und nachweisliche Erfolge
- Branchenbezug zu Architektur, Immobilien oder angrenzenden Fachgebieten (z. B. Energie, Gebäudetechnik etc.) sowie ein bestehendes Netzwerk
- Psychologisches Gespür, Beratungskompetenz und Zertifizierungen
- Den Wunsch, nicht nur weiterzumachen, sondern weiterzukommen

Erzähl uns deine Geschichte.

Reiche deinen CV bei uns ein und lass uns an deiner intrinsischen Motivation, deiner Philosophie und deinen Erfahrungen teilhaben. Wir freuen uns auf deine Unterlagen an hr@arkadium.ch.

Interessiert? Dann wende dich direkt an Stefano Papes, Head of Market Strategy & Client Solutions, telefonisch unter [044 266 88 94](tel:0442668894) oder per WhatsApp mit dem Stichwort „Bewerbung Teamleader“ unter [078 790 61 61](tel:0787906161).