

Immobilienvermarkter:in gesucht

Immobilien – für viele Menschen das grösste Investment ihres Lebens, stellt es für andere ein dankbares Renditeobjekt dar. Klar ist, es geht um Emotionen. Deswegen spielt in der Vermarktung der Vertrauensaufbau eine wichtige Rolle und zunehmend auch das Marketing, zumal der Entwicklung des Marktes vom Verkäufer- zum Käufermarkt hin zu einer Phase der Umfeld-, Dialog- und Netzwerkorientierung entwickelt. An jener Transformation orientiert, suchen wir für unseren Kunden eine:n Vermarkter:in mit analytischem Stehvermögen.

Worauf Sie sich freuen können

Von «A» wie «Akquisition» bis «V» wie «Verkaufsverhandlungen» – Sie wissen sicher und kompetent durch den gesamten Prozess zu führen. Dabei profitieren Sie vom guten Ruf des renommierten Immobiliendienstleisters, geniessen eine partnerschaftlichen Umgebung mit einem Macher-Team mit hohen Ambitionen und treten ein in ein Arbeitsumfeld, wo Ihren Ideen Platz geboten wird und Sie etwas bewegen können.

Interesse geweckt aber noch Fragen?

Fordern Sie bei Stefano Papes, Teamleiter, weitere Infos oder den Stellenbeschrieb an unter: +41 44 266 88 94

Ready?

Wir freuen uns auf die Zustellung Ihrer Unterlagen an: hr@arkadium.ch

Der richtige Schritt für Ihre Zukunft?

Als Vermarkter:in stehen Sie im Spannungsfeld verschiedener Interessen: Der Verkäufer möchte seine Immobilie bestmöglich verkaufen und der Käufer erwartet ein optimales Preis-/Leistungsverhältnis. Als Vermittler setzen Sie Ihre menschlichen Kompetenzen und andererseits umfassende fachliche Kenntnisse in den Bereichen Immobilienmarketing, Verhandlungsgeschick, rechtliches und bauliches Wissen ein.

Arkadium AG

www.arkadium.ch

Maneggstrasse 45
8045 Zürich

+41 44 266 88 98
hr@arkadium.ch